

ДОСТИГНУТ РОСТ ПРОИЗВОДСТВА ВСЕМ ТРУДНОСТЯМ ВОПРЕКИ

Закончился 1999 год – повод подвести итоги пройденному, наметить рубежи на будущее.

Прошедший год для Новоенисейского ЛХК можно по праву назвать успешным. Предприятие имеет стабильное, устойчивое финансово-экономическое положение. На фоне всеобщей разоружки и развала, в условиях столь сложной экономической ситуации лесохимический комплекс наращивает объемы производства, коллектив справляется с намеченными планами. Объемы производства по всем направлениям перекрыли результаты 1998 года. Успех достигнут как в лесопилении, так и в сушке пиломатериалов, и в реализации:

Свою положительную роль в работе завода сыграла удачно решенная главная проблема предприятия лесопромышленной отрасли – поставка сырья. Произошли заметные перемены в отношениях с леспромпхозами, которые являются основными поставщиками древесины. Политика сотрудничества, которая проводится на ЗАО «Новоенисейский ЛХК» совместно с лесозаготовительными предприятиями в течение последних лет, оказалась верной. Был разработан и внедрен ряд мер, которые дают эффект в лесозаготовках. Для своих леспромпхозов-партнеров комплекс закупил лесозаготовительную технику фирмы «Тимберджек», что способствовало увеличению объемов заготавливаемого сырья. Эксплуатация одного финского комплекса позволяет поставлять до 50 тыс. кубометров древесины в год, а их закупили пять. На 52 млн. руб. приобретено для леспромпхозов отечественной техники. В ближайшее время поставщики сырья смогут получить новую технику фирмы «Катерпиллар». Также леспромпхозы полностью обеспечиваются горючесмазочными материалами.

Благодаря совместным усилиям запаса сырья хватает на бесперебойную, ритмичную работу предприятия до следующей навигации. К своему 40-летию коллектив Новоенисейского ЛХК идет с хорошими трудовыми успехами. Лишь пиломатериалов, этой основной продукции предприятия за прошедший год выработано 426116 куб., на 60,014 куб. больше чем за 1998 год. В том числе количество экспортного пиломатериала составляет 411735 куб., что на 64372 куб. больше результатов 1998 года.

Отрадно повышение объемов производительности 2 комплексов сушки и пакетирования. За прошедший год в пакеты было сформировано 358662 куб. пиломатериалов, что больше, чем за 1998 год на 103472 куб. Особенно впечатляют успехи коллективов 2 цехов по производству древесно-волоконной плиты, на которых произошли большие изменения. Сегодня они успешно работают на экспорт. На 8216,8 т. м² вырос выпуск экспортной плиты в сравнении с 1998 годом. Годовой план перевыполнен на 112%. За 1999 год заводами ДВП выработано 21886,88 т м² плиты. Ее количество выросло на 5693,8 т м² в сравнении с 1998 годом.

Все это, естественно, влечет за собой улучшение финансово-экономического положения комплекса, устойчивую социальную обстановку на Новоенисейском ЛХК.

Вся жизнь лесохимического комплекса напрямую зависит от сбыта продукции, регулярного и

успешного. Чтобы твердо стоять на качающейся палубе рынка, где царствует жесткая конкуренция, основной упор сделан на качество товара. А для этого была просто необходима замена устаревшего оборудования на более современные аналоги. Характерно, что коллектив Новоенисейского ЛХК год от года наращивает объемы производства, практически не прекращает работу по реконструкции и модернизации цехов.

В 1999 году на складе пиловочного сырья была введена линия сухой сортировки круглых лесоматериалов, что позволило отсортировать до бассейна непиловочное сырье, разделить породы, выработать на каждой породе определенные сечения пиломатериалов, в зависимости от контрактов, а также увеличить общий объем напильваемых пиломатериалов. Для распиловки пиловочного сырья лиственничной породы в лесоцехе №2 на 3 потоке установлена система полива водой для охлаждения пил, что способствует улучшению качества пиломатериалов. С этой же целью было внедрено напыление на зубья круглых пил, что увеличивает срок их работы. В комплексах сушки и пакетирования произведена реконструкция сушильных камер, что позволило увеличить пропускную способность искусственной сушки пиломатериалов, повысить объемы пакетирования на линиях, более качественно готовить пакеты к отгрузке.

Подобные примеры можно приводить еще и еще. Модернизация производства позволила Новоенисейскому ЛХК прочно занять свою нишу на внутреннем и мировом рынках. Также сказалось и высокое качество выпускаемой продукции, постоянное совершенствование ее упаковки. 95% от общего пакетирования пиломатериалов составляют пакеты одной длины. За 1999 год сформировано в такие пакеты было 313751 куб. пиломатериалов, что больше чем за 1998 год на 153247 куб.

Улучшенная упаковка позволяет грузить и транспортировать пакеты в надлежащем виде до места назначения. Пакет пиломатериалов укрывается импортной полиэтиленовой пленкой, защищающей его с 5-ю сторон за исключением низа. На углах пленка склеивается, принимая форму пакета. Укладывается наверх ряд досок, на этот ряд кладут листы ДВП внахлест. Готовый пакет обтягивается металлической лентой. В правом верхнем углу от первой прокладки крепится самоклеющийся паспорт, на котором нанесены все реквизиты пакета.

Перед погрузкой пакеты пиломатериала еще раз подвергаются тщательному внешнему осмотру, при необходимости производится подтяжка ослабленных металлических лент.

Продукция ЗАО «Новоенисейский ЛХК» пользуется спросом в целом ряде стран.

За 1999 год было отгружено 422936 куб. пиломатериалов, на 112598 куб. больше, чем за 1998 год. В основном вся продукция идет на экспорт. Новоенисейский ЛХК работает с 16 странами мира. За прошедший год им поставлено экспортных пиломатериалов 415816 куб., древесно-волоконной плиты 8851478 м² и прессованной плиты около 1000 куб.

Руководством комбината в 1999 году было принято решение активизировать отгрузку экспортных лесоматериалов на рынки Европы. В результате объемы поставок на Англию увеличились на 69% в

сравнении с 1998 годом, на Германию – на 29%, на Италию – на 35%. В ушедшем году удалось возобновить отношения с покупателями Дании и Бельгии. Несмотря на то, что отгруженные объемы незначительны, для комплекса важно, что уже есть начало делового сотрудничества.

В страны Европы за 1999 год было отправлено 33% от общего объема отгрузки, в 1998 году – 28%. Заметный рост произошел в объемах отгрузки экспортных пиломатериалов в Сирию. Он увеличился на 77% по сравнению с 1998 годом. Необходимо отметить, что на Сирийском рынке в течение прошлого года держались довольно высокие цены. Качеством вырабатываемых пиломатериалов Новоенисейский ЛХК практически полностью его завоевал. Что касается поставок экспортной ДВП, то здесь комплекс тоже достигнуты определенные успехи. Так, в 1999 году были открыты новые рынки – это Англия, Дания, Египет, Алжир. Возобновлены отношения с Марокко и в 5 раз увеличены объемы поставок ДВП в Сирию, а это самый дорогой по ценам рынок сбыта плиты.

Но если объемные показатели в 1999 году самые лучшие за последние 5 лет, то уровень цен, к сожалению, снизился на 9,5% по отношению к 1998 году. Причин здесь много, и решаться они должны на уровне Правительства РФ. Таким образом, несмотря на проблемы, Новоенисейский ЛХК имеет положительные результаты от своей деятельности, позволяющие выдавать регулярно заработную плату, выполнять свои обязательства перед бюджетом и внебюджетными фондами, погашать задолженность прошлых лет.

Всего предприятие производит начисление и выплату по 22-м видам налогов. Конкретная сумма платежей в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды за 1999 год составила более 143 тыс. рублей. В федеральный бюджет ушло 43013 рублей, 58953 рубля – в краевой и в местный бюджетные фонды, 41375 руб. перечислено во внебюджетные фонды.

Ежемесячно выдается на Новоенисейском ЛХК заработная плата, но она на сегодняшний день не соответствует ценам, которые существуют на рынке и в магазинах города и края. Ситуация такова, что размер зарплаты и стабильность ее выдачи напрямую зависят от того, как происходит реализация продукции и как поступают деньги на комплекс. В настоящее время создается такое впечатление, что с работающими предприятиями собираются, иначе и не сказать, поборы. В стране идет такая политика: кто больше работает, с того и нужно побольше взять, а уж с экспортного предприятия так в 4 раза больше,

чем с торговца на местном рынке. Сказываются такие негативные факторы, как безудержный рост цен на энергоносители, увеличение экспортной пошлины, которая была введена с 12 марта 1999 года в размере 5% от цены реализации, а с 16 декабря увеличилась еще в 2 раза, также рост железнодорожного тарифа, поднялась стоимость ГСМ более, чем в 3 раза за год. Все стараются забрать как можно больше. Эти деньги можно было бы отдать людям, но приходится платить. Не заплатишь – отключат электроэнергию, от железной дороги не получишь вагоны. Естественно, существует полная зависимость от монополистов.

В месяц Новоенисейский ЛХК платит той же железной дороге 25 млн. рублей, экспортные пошлины забирают еще 14 млн. рублей, 11 млн. рублей уходит за перевозку в портах, все это составляет почти 40% от реализации.

Но несмотря на всевозможные трудности, Новоенисейский ЛХК остается на плаву. За 40 лет сделано очень многое. Однако останавливаться на достигнутом – не в правилах заводчан. Целевая направленная политика на дальнейшее совершенствование и реконструкцию, большой творческий и интеллектуальный потенциал специалистов послужат новым успехам Новоенисейского ЛХК.

В результате этот лесохимический комплекс может по праву гордиться своей нынешней репутацией предприятия устойчивого и перспективного, способного выстоять в любых самых сложных обстоятельствах. ЗАО «Новоенисейский ЛХК» продолжает жить, работать и развиваться. Уверена, свою жизнеспособность он еще не раз подтвердит новыми успехами и достижениями.

И. МИЛЛЕР

