

В составе первого «антикризисного пакета», внесённого по поручению губернатора края А.Г.Хлопонина в Законодательное Собрание края для обеспечения стабильной работы лесопромышленных предприятий региона, был принят Закон края «О государственной поддержке организаций лесного комплекса края в 2009 году». Одними из первых в Инвестиционный совет о господдержке предоставили соответствующие документы лесопромышленные предприятия нашего города: ЗАО «Новоенисейский ЛХК» и ОАО «Лесосибирский ЛДК №1». Сейчас началась практическая реализация закона. Об этом мы и беседуем с генеральным директором ЗАО «Новоенисейский ЛХК» Виктором Владимировичем ШЕЛЕПКОВЫМ.



КРАЕВАЯ ПОДДЕРЖКА ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА

- Новоенисейским ЛХК получены первый и второй транши господдержки в размере 21 миллиона и 13 миллионов рублей, помощь для комбината существенная. Полученные средства мы направили на погашение налогов, лесных податей. Готовим документы на третий транш, до 15 мая должны получить ещё 16 миллионов рублей.

Я хотел бы поблагодарить министра природных ресурсов и лесного комплекса Красноярского края Андрея Алексеевича Гнездилова за его целеустремлённость в желании помочь нам, лесникам, пробойную силу, энтузиазм. Такая стратегия помощи предприятиям лесной отрасли была разработана только в Красноярском крае, предприятия лесопромышленного комплекса должны получить 648 миллионов рублей господдержки.

Большой вклад в реализацию закона внесли и первый заместитель председателя Законодательного Собрания края, председатель комитета по бюджету и налоговой политике Валерий Владимирович Семёнов, председатель комитета по природным ресурсам и экологии Александр Алексеевич Симановский.

Один из важных пунктов закона – возмещение части затрат, связанных с производством и последующим экспортом лесопромышленной продукции края, которое предусматривает субсидии за экспортируемый пиломатериал и древесноволокнистую плиту.

Мы получаем дотацию за каждый кубометр пиломатериала, поставляемого на экспорт, в размере 440 рублей, за 1 кв.м ДВП – 67 копеек. Схема получения средств продумана верно, средства перечисляются только на основании ГТД (грузовых таможенных деклараций) за товар, пересёкший границу. Таким образом, полнос-

тью исключается какая-либо фальсификация со стороны недобросовестных производителей.

Господдержка Новоенисейскому ЛХК как нельзя кстати, так как предприятие в связи с глобальным кризисом, значительным снижением объёмов строительства в мире попало в сложную платёжную ситуацию, на что в первую очередь повлиял спад реализации плиты.

Если в 2008 году за I квартал комбинат реализовал продукцию ДВП-1, ДВП-2 и ДВП-3 на 300 миллионов рублей, то в этом году всего на 120 миллионов рублей. Мы ощутимо понесли убытки в размере 200 миллионов рублей. Реализация же экспортного пиломатериала прошла практически на уровне прошлого года.

Определённые трудности у нас возникли со сроком гашения кредита в размере 126 миллионов рублей в «Альфа-банке». Ни на какие компромиссы в виде продления срока кредита банк не пошёл. Мы вынуждены были за декабрь и январь месяцы изъять эту сумму из общего оборота НЛХК и рассчитаться с кредиторами. Поэтому и сложилась довольно непростая финансовая обстановка, тем не менее заработную плату мы выплачиваем регулярно, но появились долги по налогам, лесным податям, по ГСМ.

Сейчас с банками стало работать попроще, чем это было 2-3 месяца назад, думаю, что за счёт кредитных линий и кредитных ресурсов мы из этого положения выйдем. Тем более, что с приближением лета возросла реализация плитной продукции, скорее всего она должна ещё увеличиться.

Если в течение трёх месяцев на заводе ДВП-1 работала только одна линия, сейчас запущена и вторая. 4 мая запустим завод МДФ, или ДВП-3, ДВП-2 весь этот период

времени работал стабильно. Мы начали реализовывать плиту на внешний рынок: в Сирию, Египет, это порядка полутора-двух тысяч кубометров. Цены несколько ниже, чем на местном рынке, рентабельность составляет 5-6%. Так как деятельность завода ДВП-3 была приостановлена, не работала вторая линия завода ДВП-1, на предприятии с сбалансированным выпуском плитной продукции скопилось много отходов. По решению этой проблемы тоже принимаются необходимые меры. На прошлой неделе мы заключили договор с Красноярским ЦБК о поставке им 30 тысяч кубометров щепы. В начале июня отходы щепы начнут грузить на баржи и доставлять на ЦБК.

Немалое бремя для предприятия – лесные подати. Мы выходим на краевой и федеральный уровень с предложениями по изменению платежей, очень актуальными на данный момент для предприятий лесной отрасли. Сегодня, например, обладая сырьевой базой в 1800 кубометров, арендованной на 49 лет, платить за весь запас древесины, даже если и не вёл лесозаготовку, не прикасался к деревьям. В месяц лесные подати НЛХК составляют от 10 до 13 миллионов рублей, в год, за исключением четырёх месяцев, в общей сложности уходит порядка ста миллионов, причём плата производится ежегодно.

Мы предлагаем по лесным податям платить только за фактически заготовленную древесину, допустим, заготовил миллион кубометров сырья – заплати положенную арендную плату. Изменения этих платежей, как и вовремя оказанная поддержка производств лесной отрасли края могли бы ещё более способствовать укреплению предприятий, а значит, и экономике региона в целом.

Гульфия ТАХОВЕЕВА