

Генеральный директор ЗАО «Новоенисейский ЛХК» Виктор Владимирович ШЕЛЕПКОВ:

«КРИЗИСЫ ПРИХОДЯТ И УХОДЯТ, А КОМБИНАТ ЖИЛ, ЖИВ И БУДЕТ ЖИТЬ!»

Мировой финансовый кризис парализовал экономику многих стран. Не стала исключением и Россия. Причём, если в начале процесса аналитики оптимистично заявляли, что он коснётся нашей страны лишь отчасти, на самом деле оказалось всё гораздо хуже. Практически остановлено строительство, это сказалось в первую очередь на предприятиях лесопромышленного комплекса. Резко упали спрос и цены на пиломатериалы. Выдержат ли удары кризиса наши гиганты – деревообрабатывающие комбинаты, от которых зависит жизнь города, и как они с ними справляются? Об этом мы беседуем с генеральным директором ЗАО «Новоенисейский ЛХК» Виктором Владимировичем ШЕЛЕПКОВЫМ.



- Виктор Владимирович, скажите, как обстоят дела на предприятии? Судя по тому, что и в кризис комбинат работает без сбоев, не всё так проблематично?

- Мы уже третий кризис переживаем, для нас это не ново, всё уже проходили, поэтому жили, живём и будем жить! Сегодня что можно сказать, на самом деле кризис для России очень проблемный. Снижение цен на фондовых рынках на нефть, газ, металл очень сказались на экономике России. Наша страна, что греха таить, как сырьевой придаток мира, экономику до нормального уровня не развили.

Да, мы сейчас испытываем трудности по реализации пиломатериалов в страны Европы, куда в большей мере шёл экспорт нашей продукции. Европа «встала». Теперь мы реализуем в основном в Египет, Сирию, Ливан. Естественно, рынок там небольшой, и к нему сразу проявили интерес и финны, и шведы, и многие предприятия России. Его быстро забили. Сегодня в Египте находится на складах трёхмесячный запас пиломатериала – 1 млн. 700 тыс. м³, хотя ежемесячно страна потребляет около 500 тысяч кубометров, поэтому стали сбрасывать цены.

Комбинат с Египтом продуктивно работал многие годы, у нас есть свои покупатели, там знают НЛХК, лично меня, наших агентов по продажам. А сегодня в связи с пересыщением рынка Египта пиломатериалами стали возникать задержки платежей, снизилась цена порядка на 20-25% по сравнению с декабрём прошлого года. Это всё, конечно, отрицательный фактор для комбината. Больше надежды, как на экспорт пиломатериала, у нас, практически, нет.

Спроса на ДВП, который приносил нам неплохой доход в течение 2008 года, 46-47% оборота имели от его реализации, теперь нет. Внутренний рынок в стране тоже «встал». Что повлекло для нас потерю около 70% реализации плиты. Скажем, грузили мы 6-7 вагонов ДВП ежесуточно в октябре-ноябре, после кризиса стали грузить два, иногда три вагона. Естественно, приток средств резко сократился. Поэтому у нас есть проблема с оплатой смежникам по сырью, есть задержки

по оплате ГСМ, где мы несём существенные затраты. В любом случае стараемся перебиваться, решать все вопросы, как говорится, никто руки не опускает. Заготавливаем лес, доставляем на комбинат. Сегодня нам надо до конца зимы привезти где-то порядка 200 тысяч кубометров древесины. Наши филиалы – леспромхозы работают в нормальном режиме, выдерживая показатели прошлого года.

На сегодня мы проплатили им за лес 15 миллионов долларов, он будет доставлен на комбинат только летом. Леспромхозы приходится кредитовать, кредит в банке берёт НЛХК, кредитует лесозаготовки. Вот если бы как раньше, в советское время, кредитовали леспромхозы под 3-4%, а сегодня это делается минимум под 12-15%, разговоры ведутся и о повышении до 18-20%...

- Ситуация с реализацией ДВП, на Ваш взгляд, должна поменяться, может, этот период кратковременен?

- Нет, я думаю, что в России долго не поменяется. Буду рад, если окажусь не прав. Сейчас активно ведём работу с Ливаном, Сирией, куда раньше поставляли ДВП на экспорт. Последние два-три года не работали с ними. Цена там стала ниже, чем в России, мы ушли, соответственно, потеряли рынок сбыта. Сейчас, естественно, снова завоевывать рынок сложно. Бьёмся, занимаемся этим вопросом.

Есть у нас наработки на Иорданию, Сирию, Ливан, возобновляем отношения с Украиной по реализации продукции заводов ДВП-2 и МДФ. Продукция завода ДВП-1 в основном идёт на внутренний рынок. Плиты у нас на складах накопилось довольно много, приблизительно на 200 миллионов рублей «замороженных» денег. Пытаемся отдавать плиту на бартер, за технику, за материалы, такие схемы есть.

- Знаем, что остановлен завод МДФ, почему? И как поступили с его коллективом, людей отправили в неоплачиваемые отпуска?

- Завод МДФ пока два месяца стоит. Он был остановлен из-за технологического сбоя и, как я уже сказал, возникших проблем с реализацией плиты. Продукция завода МДФ неплохая. Год мы отработывали технологию, с улуч-

шением качества МДФ возрастали объёмы её реализации. Довольно много плиты у нас приобретал «Монолит-строй» из города Екатеринбурга, она шла на стройки. Теперь это предприятие тоже стоит. Сейчас стараемся реализовать плиту в Украину, Казахстан, Узбекистан, страны ближнего и дальнего зарубежья.

Людей после остановки завода МДФ в неоплачиваемые отпуска мы не отправляли, не сокращали, цели такой не было. Некоторых перевели в лесосеч, других – в автогараж, где требовались водители, слесари. Кое-кто, конечно, уволился по собственному желанию.

- «Новоенисейский ЛХК», несмотря на финансовые трудности, безвозмездно отдал городу садик «Калинка», цена вопроса 30 миллионов рублей. Готовится к передаче в муниципальную собственность Дом культуры и детский сад «Радость», предприятие отходит от объектов социальной инфраструктуры?

- Это, конечно, вынужденная мера, Дом культуры городу мы отдадим только вместе с садиком «Радость». Около десяти миллионов несём убытков на этом садике, два миллиона – на Доме культуры. Для комбината вроде и небольшие деньги, когда он работает нормально, расходы и незаметны. А когда кризис, они становятся очевидны. Я готов бы отдать их в аренду, да кто возьмёт? От социалки мы будем потихоньку отходить. Профилаторий пока оставим, хотя он тоже даёт убытки.

Конечно, если муниципалитет по каким-то причинам эти социальные объекты не возьмёт под своё крыло, бросать их не намерены, хоть и трудно, будем содержать.

Мы можем предложить городу свои услуги. Тепло сегодня на комбинате излишне, оно у нас в два раза дешевле, могли бы поставлять его в посёлок, снабжать часть Новоенисейска горячей водой, как делали это раньше. К сожалению, к нашим предложениям не проявляется интереса.

- В связи с неблагоприятной ситуацией на мировых финансовых рынках правительство страны принимает необходимые меры. В Красноярском крае разработаны антикризисные законопроек-

ты, первый из них - «О государственной поддержке организаций лесного комплекса края в 2009 году». Наверное, при составлении закона прислушивались к мнению крупных лесопромышленников, таких, как Вы?

- Работа над антикризисным законопроектом по поддержке лесной отрасли проведена довольно большая. Она проводилась под руководством министра природных ресурсов и лесного комплекса Андрея Алексеевича Гнездилова, который проявил большую активность. Мы с ним неоднократно встречались, обговаривали детали. Конечно, огромную заинтересованность в решении проблем предприятий ЛПК проявил лично губернатор края Александр Геннадиевич Хлопонин, первый заместитель губернатора края – председатель правительства Эдхам Шукреевич Акбулатов.

Проведено два заседания комитета по природным ресурсам и экологии Законодательного Собрания края, который возглавляет А.А.Симановский, выслушивались наши мнения, предложения.

Общий размер затрат краевого бюджета на реализацию этого закона составит более 648 миллионов рублей.

Законопроект предусматривает оказание государственной поддержки организациям лесного комплекса края в следующих формах: субсидии на возмещение части затрат, связанные с производством и экспортом субсидируемых видов продукции; частичное возмещение затрат, связанных с приобретением у производителей новой лесозаготовительной техники, произведённой на территории края; предоставление отсрочки по внесению платы за использование лесов для заготовки древесины в части, превышающей минимальный размер арендной платы; предоставление отсрочки и/или рассрочки по уплате налоговых платежей в краевой бюджет, инвестиционных налоговых кредитов и предоставление государственных гарантий края. Будет субсидирование на пиломатериалы, ДВП, ДСП, гофрированную бумагу, поставляемые на экспорт.

Средства государственной поддержки из краевого бюджета предо-

ставляются организации лесного комплекса края при соблюдении различных условий. Это прежде всего наличие регистрации предприятия в установленном порядке на территории края и осуществляющего свою деятельность в области заготовки, обработки древесины, производства целлюлозно-бумажной продукции. Отсутствие у организации лесного комплекса края задолженности по уплате налогов и сборов в краевой и местный бюджеты; задолженности по заработной плате и многое другое.

Временная антикризисная поддержка предприятий ЛПК в течение 2009 года позволит предотвратить массовые сокращения работников; поддержать объёмы экспортного лесопромышленного производства основных видов продукции; сохранить производственную базу для дальнейшего развития ЛПК; вывести их на новые конкурентные позиции к 2010 году, поскольку в течение этого года значительная часть предприятий лесной отрасли других регионов России и иностранных предприятий не выдержат длительной (более 2-3 месяцев) убыточности производства.

При расчёте субсидий учитывалась общая себестоимость (с учётом транспортных расходов) и средние цены реализации одного кубометра пиломатериала и одного квадратного метра ДВП. Они были проанализированы исходя из данных себестоимости основных производителей деревообрабатывающей продукции в крае – Новоенисейского ЛХК и Лесосибирского ЛДК №1, доля которых составляет 45,9% от всех объёмов производства пиломатериалов в крае. Древесноволокнистую плиту в Красноярском крае выпускают только наши предприятия.

Субсидия за один кубометр пиломатериала на экспорт – 440 рублей, она будет даваться, если отгружены плановые объёмы. Из расчётов в месяц получается миллионов 12-13. Это неплохие средства для комбината, ощутимая поддержка.

Следующий момент, который тоже сможет помочь упрочить позиции комбината. Мы ведём переговоры с Европейским Банком реконструкции и развития, разговор идёт о сумме в 10 миллионов долларов. Эти средства должны быть выделены под завод МДФ. Вроде мы проходим по всем положениям.

И ещё одно направление – работа с Сельхозбанком, государство выделило ему 45 миллиардов на поддержку основополагающих предприятий страны. Мы попали в этот список, подали заявку на 300 миллионов рублей, собрали необходимые документы, они будут рассматриваться в ближайшее время.

До кризиса оборот реализации товарной продукции Новоенисейского лесохимического комплекса составлял 300 миллионов рублей в месяц, сегодня она уменьшилась на 40%. Нас выручает, что вырос курс доллара, и если будет субсидирование, как и другая господдержка, мы этот трудный период преодолеем с меньшими потерями для предприятия и для страны.

- Благодарим Вас, Виктор Владимирович, за то, что выделили время для этого интервью.

Гульфия ТАХОВЕЕВА